

ИКОНОМИЧЕСКИ УНИВЕРСИТЕТ – ВАРНА
СТОПАНСКИ ФАКУЛТЕТ
КАТЕДРА „ИНДУСТРИАЛЕН БИЗНЕС И ЛОГИСТИКА“

Приета от ФС (протокол № 9/23. 04. 2020 г.)

УТВЪРЖДАВАМ:

Приета от КС (протокол № 7/27. 02. 2020 г.)

Декан:

(доц. д-р Денка Златева)

У Ч Е Б Н А П Р О Г Р А М А

ПО ДИСЦИПЛИНАТА: „ЦЕНОВИ ПРАКТИКИ И РЕШЕНИЯ В ИНДУСТРИЯТА“

ЗА СПЕЦ: „Индустириален бизнес и предприемачество“; ОКС „бакалавър“ – дистанционно обучение

КУРС НА ОБУЧЕНИЕ: 3; СЕМЕСТЪР: 6

ОБЩА СТУДЕНТСКА ЗАЕТОСТ: 180 ч.; в т.ч. аудиторна 12 ч.

КРЕДИТИ: 6

РАБОТЕН ЕЗИК: български

РАЗПРЕДЕЛЕНИЕ НА СТУДЕНТСКАТА ЗАЕТОСТ СЪГЛАСНО УЧЕБНИЯ ПЛАН

<i>ВИД УЧЕБНИ ЗАНЯТИЯ</i>	<i>ОБЩО (часове)</i>
АУДИТОРНА ЗАЕТОСТ	12
В Т.Ч.:	
• ЛЕКЦИИ	6
• УПРАЖНЕНИЯ (семинарни занятия/ лабораторни упражнения)	6
ИЗВЪНАУДИТОРНА ЗАЕТОСТ	168
В Т.Ч.:	
• ЗАДЪЛЖИТЕЛНИ КОНСУЛТАЦИИ	6
• САМОПОДГОТОВКА	162

Изготвили програмата:

1.
(Доц. д-р Йордан Иванов)

2.
(гл. ас. д-р Влади Куршумов)

Ръководител катедра:
„Индустириален бизнес и логистика“ (Доц. д-р Йордан Иванов)

I. АНОТАЦИЯ

„Ценови практики и решения в индустрията” е приложна икономическа дисциплина, чиято основна цел е да изгради представа и познания в обучаваните, относно същността на цените и ценовите решения вземани от мениджърите. Вниманието се фокусира върху същността на ценовите решения за бизнеса, анализа на факторите, оказващи влияние върху ценовите решения, начина за формиране на изходни равнища на цените, ценовите анализи за рентабилността, ефективността на цената и др.

Съдържанието, тезите и анализите в посочените области, обхванати в дисциплината, дават възможност обучаваните да придобият система от теоретични познания за:

- същността на цените, техните функции, елементи и структура;
- ценообразуващите фактори;
- методи на ценообразуване;
- ценовите политики и стратегии на фирмите;
- икономическите и психологическите аспекти на ценовите решения;
- анализите и проучванията свързани с тях;
- цените и жизнения цикъл на продукта/услугите;
- етичните и правните аспекти на ценовите решения.

Практическите познания за цялостния процес на управление и вземане на ценови решения във фирмите се свежда до:

- умения и компетентности за формиране на пазарни цени;
- умения и компетентности за пазарни проучвания свързани с процеса на ценообразуване;
- умения и компетентности за анализи и отчитане влиянието на ценообразуващите фактори при вземане на решения;
- умение и компетентност за дефиниране на ценова политика и стратегия на фирмите;
- управление и компетентност на процеса на формиране на решение по повод цените на фирмите.

Формирането на новите знания и умения у обучаваните се основава на вече придобитите от тях знания и умения в сферата на Общата икономическа теория, Маркетинга и др.

II. ТЕМАТИЧНО СЪДЪРЖАНИЕ

№. по ред	НАИМЕНОВАНИЕ НА ТЕМИТЕ И ПОДТЕМИТЕ
Тема 1. Стратегическо ценообразуване – основа при вземане на печеливши решения за бизнеса.	
1.1.	Теоретични аспекти на цените в системата на маркетинга
1.2.	Ценовата система като елемент на маркетинговата управленска система
1.3.	Мястото на цените в маркетинговите дейности на компаниите
1.4.	Ценообразуване ориентирано към разходите
1.5.	Ценообразуване ориентирано към потребителите
1.6.	Ценообразуване ориентирано към пазарен дял
1.6.	Същност на стратегическото ценообразуване
Тема 2. Цената като маркетингова категория. Ценова структура.	
2.1.	Ценовата система в концепцията на маркетинга
2.2.	Същност и елементи на цената. Функции на цената. Видове цени.
2.3.	Тактики за ценова диференциация в потребителските сегменти

2.4.	Ценова структура
2.5.	Ценови метрики
2.6.	Ценови ограничения
Тема 3. Фактори влияещи ценовите решения.	
3.1.	Търсенето и предлагането като ценообразуващ фактор
3.2.	Ценова еластичност на търсенето. Тактически ценови анализи
3.3.	Пазар и пазарни структури като ценообразуващ фактор
3.4.	Потребителите като ценообразуващ фактор
3.5.	Разходите и печалбата като ценообразуващ фактор
3.6.	Финансово-икономическата система като ценообразуващ фактор
Тема 4. Методи за формиране на изходни ценови равнища	
4.1.	Същност на методите за формиране на изходни равнища на цените
4.2.	Разходни подходи при формиране на изходни равнища на ценните
4.3.	Пазарни подходи при формиране на изходни равнища на цените
4.4.	Пазарно тестване на ценовите равнища
4.5.	Установяване на ценови равнища на пазара.
Тема 5. Ценови политики и стратегии. Приложение на ценовите стратегии.	
5.1.	Същност, цели и основни принципи на ценовата политика
5.2.	Процес на избор и реализиране на ценовата политика
5.3.	Видове ценови политики
5.4.	Същност и съдържание на ценовата стратегия
5.5.	Изпълнение на ценовата стратегия
Тема 6. Създаване на ценност за потребителите и връзка с ценовото решение	
6.1.	Ролята на ценността в ценообразуването
6.2.	Икономическа ценност
6.3.	Психологическа ценност
6.4.	Сегментиране основано на ценността
6.5.	Комуникация на цената и стойността
Тема 7. Ценови решения и жизнен цикъл на продукта	
7.1.	Ценови решения при нови продукти/услуги
7.2.	Ценови решения на продукти/услуги във фаза растеж
7.3.	Ценови решения на продукти/услуги във фаза на зрялост
7.4.	Ценови решения на продукти/услуги във фаза на спад
Тема 8. Финансови аспекти на ценовите анализи	
8.1.	Анализ на критичната точка на продажбите(ВЕР-анализ): Базов модел
8.2.	ВЕР-анализ включващ изменението на променливите разходи
8.3.	ВЕР-анализ с добавяне на постоянните разходи
8.4.	Изчисляване на финансовите ефекти от ценообразуването
8.5.	Крива на критичната точка на продажбите
Тема 9. Измерване на ценовата чувствителност	
9.1.	Анализ на точката на безразличие, оптималната ценова точка и област на приемливи цени
9.2.	Психологическо- ценово описание на пазарите
9.3.	Изучаване на ценови прагове
9.4.	Психологическа ценова адаптация на пазарите
9.5.	Ценообразуване при специални оферти и сравняване силата на марките
Тема 10. Етични и правни аспекти на ценовите решения. Регулиране и контрол на цените.	
10.1.	Етични ограничения в ценообразуването
10.2.	Правна рамка за регулиране на ценните
10.3.	Микроконтрол на цените
10.4.	Макроконтрол на цените

III. МЕТОДИ НА ПОДГОТОВКА И ПРОВЕЖДАНЕ НА ОБУЧЕНИЕ¹

Методите на подготовка и провеждане на обучението по дисциплината „Ценови практики и решения в индустрията” включват използването на различните учебни ресурси и дейности, чрез които се осъществява учебният процес в дистанционната форма на обучение:

- учебни ресурси – мултимедийни презентации, файлове, интернет страници, хипервръзки (URL-модул);
- учебни дейности – провеждане на учебни занятия в присъствениите периоди, а чрез платформата за дистанционно обучение се прилагат разписание, база от данни, урок, форум и чат.

IV. ФОРМИ НА КОНТРОЛ

№. по ред	ВИД И ФОРМА НА КОНТРОЛА	Брой	ИАЗ ч.
1.	Семестриален (текущ) контрол		
1.1.	Тест	2	60
1.2.	Курсова работа	1	40
Общо за семестриален контрол:			100
2.	Сесиен (краен) контрол		
2.1.	Изпит (тест)	1	62
Общо за сесиен контрол:			62
Общо за всички форми на контрол:			162

V. ЛИТЕРАТУРА

ЗАДЪЛЖИТЕЛНА (ОСНОВНА) ЛИТЕРАТУРА:

1. Електронни учебни материали по дисциплината „Ценови практики и решения в индустрията“, качени в платформата за дистанционно обучение на ИУ – Варна.

¹ Методите за подготовка и провеждане на обучение се представят в съответствие с утвърдената Инструкция за разработване на учебна програма за дисциплина в дистанционна форма на обучение на Икономически университет – Варна.

ПРЕПОРЪЧИТЕЛНА (ДОПЪЛНИТЕЛНА) ЛИТЕРАТУРА:

1. Минков, И., Иванов, Й., Михайлова, М., Куршумов, В., Павлова, Д. Перспективи и възможности пред индустриалните предприятия в България : [Монография]. Варна : Наука и икономика, 2019
2. Иванов, Й. Връзка на ефикасността и ефективността при обслужването на клиентите и ценовата конкурентоспособност. Индустриален бизнес и предприемачество - иновации в науката и практиката : Сборник с доклади от научно-практическа конференция посв. на 70 г. от създаването на спец. Индустриален бизнес и предприемачество в ИУ - Варна, Варна : Наука и икономика, 2018
3. Иванов, Й., Ценови аспекти на конкурентоспособността, [Монография]. Варна : Наука и икономика, 2016 г.
4. Иванов, Й. Ценови аспекти на конкурентоспособността на "Крафт" пивото в България. Известия Сп. Икономически университет - Варна, Варна : Наука и икономика, 60, 2016
5. Иванов, Й., Минков, И., Янакиев, В., Михайлова, М. Управление на ценообразуването. Варна : Наука и икономика, 2012