

ИКОНОМИЧЕСКИ УНИВЕРСИТЕТ - ВАРНА
СТОПАНСКИ ФАКУЛТЕТ
КАТЕДРА „БИЗНЕС, ИНВЕСТИЦИИ, НЕДВИЖИМИ ИМОТИ“

Приета от ФС протокол № 11/ 25.04.2024 г.

Приета от КС протокол № 11/ 16.04.2024 г.

УТВЪРЖДАВАМ:

Декан:

(доц. д-р Денка Златева)

У Ч Е Б Н А П Р О Г Р А М А

ПО ДИСЦИПЛИНАТА: „БИЗНЕС ПРАВО“

ЗА СПЕЦ: „Строителен бизнес и предприемачество“;

ОКС „бакалавър“ – редовно обучение

КУРС НА ОБУЧЕНИЕ: 3; СЕМЕСТЪР: 6

ОБЩА СТУДЕНТСКА ЗАЕТОСТ: 180 ч.; в т.ч. аудиторна 60 ч.

КРЕДИТИ: 6

РАЗПРЕДЕЛЕНИЕ НА СТУДЕНТСКАТА ЗАЕТОСТ СЪГЛАСНО УЧЕБНИЯ ПЛАН

ВИД УЧЕБНИ ЗАНЯТИЯ	ОБЩО (часове)	СЕДМИЧНА НАТОВАРЕНОСТ (часове)
АУДИТОРНА ЗАЕТОСТ, т.ч.:		
• ЛЕКЦИИ	30	2
	30	2
• УПРАЖНЕНИЯ (семинарни занятия)	120	-
ИЗВЪНАУДИТОРНА ЗАЕТОСТ		

Изготвили програмата:

1.
(проф. д-р Андрияна Андреева)
2.
(гл. ас. д-р Милена Цветковска)
3.
(гл. ас. д-р Виолета Вladoва-Иванова)

Ръководител катедра:
„Правни науки“ (доц. д-р Галина Йолова-Паскалева)

I. АНОТАЦИЯ

Учебната програма по дисциплината „ Бизнес право“ е предназначена за обучение на студентите в ОКС „Бакалавър“, специалност “Строителен бизнес и предприемачество”.

В нея са включени базисни за вещното законодателство теми в областта на бизнес отношенията. Ключовите теми в дисциплината са свързани със субектите, осъществяващи бизнес и сключваните от тях правни сделки. От практическо значение е и проблематиката, свързана с правните средства за предпазване на бизнессубектите от изпадане в несъстоятелност. Във връзка с бъдещата реализация на студентите от значение са и въпросите за стабилизация и оздравяване на предприятието.

Целта на учебната дисциплина е предоставяне на специализирано знание, свързано с правния режим на субектите за осъществяване на търговски бизнес и свързаните с тях сделки и производства. Развитието на интернационалните отношения в икономиката предполага познаване и на специфичните правни форми за осъществяване на бизнес в европейския пазар.

Лекционният курс е разработен в съответствие с динамиката на променящото се законодателство и предоставя актуална информация за нормативната уредба, като същевременно предлага и анализ на утвърдените теоретични постановки и тяхното практическо приложение. Неговото предназначение е да предостави предимно знания относно правния режим на субектите на бизнеса и сделките, които те сключват.

Очакваните резултати от дисциплината е да подготви студентите за тяхната професионална реализация по специалност „Бизнес икономика“, която е тясно обвързана с познаване на разнородните от гледна точка на правната си форма вид субекти в бизнес отношенията, техните права и задължения, отделните категории сделки. Чрез тях, студентите ще придобият компетенции и умения, свързани с : познаване и работа с отделни нормативни актове, самостоятелно разработване на основни договори в търговската практика; оценяване и решаване на отделни практически ситуации. Паралелно с това, чрез самоподготовка те могат и да разширят своите знания в отделни специфични направления- банковата и застрахователна сфера, търговски договори, фалит и предотвратяването му.

Усилията на екипа са насочени и към конкретни практически умения на студентите, в резултат на познанието, което придобиват по време на лекционния курс. За тази цел по време на обучението работят самостоятелно с нормативни актове, запознават се с релевантна съдебна практика и тълкувателни решения на Върховния съд. От съществено значение за образователния процес е и връзката с практиката и бизнеса. Поради това, по време на обучението на студентите при възможност се осигурява достъп до разглеждането на съдебни дела, срещи с практики и дискусии. На основата на придобитите знания и практически умения, по пътя на самоподготовка студентите могат да доразвият и разширяват своите знания и умения с цел да ги усъвършенстват и прилагат във всички сфери на бизнеса.

Прилаганите методи в обучението, а именно решаване на задачи и казуси, разработване на курсови проекти и презентации, посещения в практиката, анализиране на теми и участие в дискусии, способност за овладяване на специфична правна терминология и правилното ѝ прилагане в практиката следва да допринесат за развитието на следните ключови компетентности: езикова грамотност, личностна компетентност, предприемаческа компетентност, цифрова компетентност..

II. ТЕМАТИЧНО СЪДЪРЖАНИЕ

No. по ред	НАИМЕНОВАНИЕ НА ТЕМИТЕ И ПОДТЕМИТЕ	БРОЙ ЧАСОВЕ		
		Л	СЗ	ЛУ
	ТЕМА 1. ПОНЯТИЕ ЗА СУБЕКТИ В БИЗНЕСА	2	2	
1.1	Правни форми за осъществяване на бизнес. Видове.			
1.2	Неперсонифицирани форми за осъществяване на бизнес. Правен режим			
	ТЕМА 2. ПЕРСОНИФИЦИРАНИ ФОРМИ ЗА БИЗНЕС	2	2	
2.1	Търговски дружества. Видове. Правен режим.			
2.2	Понятие за кооперация.. Правен режим.			
	ТЕМА 3. ЕВРОПЕЙСКО ДРУЖЕСТВЕНО ПРАВО	2	2	
3.1	Европейско дружество			
3.2	Европейско кооперативно дружество			
3.3	Европейско обединение по икономически интереси			
	ТЕМА 4. ПРАВЕН РЕЖИМ НА ЦЕННИТЕ КНИГИ	2	2	
4.1	Понятие. Същност. Видове.			
4.2	Правен режим на акциите – видове, прехвърляне.			
4.3	Понятие за запис на заповед. Правен режим.			
4.4	Понятие за менителница. Видове. Прехвърляне.			
	ТЕМА 5. ЗАСТРАХОВАТЕЛНИ СДЕЛКИ	2	2	
5.1	Понятие за застрахователна сделка. Видове			
5.2	Отделни категории застрахователни сделки. Сключване. Правен режим			
	ТЕМА 6. БАНКОВИ СДЕЛКИ	2	2	
6.1	Понятие за банкови сделки. Видове.			
6.2	Отделни категории банкови сделки. Сключване. Правен режим.			
	ТЕМА 7. ТЪРГОВСКИ ДОГОВОРИ	2	2	
7.1	Понятие за търговски договор. Определение. Видове. Сключване			
7.2	Изпълнение и неизпълнение на търговските договори.			
	ТЕМА 8. ТЪРГОВСКА ПРОДАЖБА	2	2	
8.1	Характеристика и сключване на договора за търговска продажба. Права и задължения на страните			
8.2	Особени видове търговски продажби.			
	ТЕМА 9. ДОГОВОР ЗА ЛИЗИНГ	2	2	
9.1	Оперативен лизинг			
9.2	Финансов лизинг			
	ТЕМА 10. МАНДАТНИ СДЕЛКИ	2	2	
10.1	Комисионен договор. Договор за консигнация. Видове..			
10.2	Договор за превоз. Спедиционен договор. Права и задължения на страните. Прекратяване.			
	ТЕМА 11. ДОГОВОР ЗА ДИСТРИБУТОРСТВО	2	2	
11.1	Понятие за договор за дистрибуторство. Обща характеристика			
11.2	Предмет на договора. Права и задължения на страните. Прекратяване.			
	ТЕМА 12. ДОГОВОР ЗА ФРАНЧАЙЗ	2	2	

12.1	Понятие за франчайз. Правен режим.			
12.2	Сключване на договор за франчайз. Права и задължения на страните.			
ТЕМА 13. ПРАВНИ СРЕДСТВА ЗА ЗАЩИТА		2	2	
13.1	Търговски обезпечения. Видове. Обезпечителни сделки.			
13.2	Цесия. Търговски залог. Залог на търговско предприятие.			
ТЕМА 14. ПРОИЗВОДСТВА ЗА ЗАЩИТА		2	2	
14.1	Промяна на правната форма. Видове.			
14.2	Защита при данни за неплатежоспособност. Стабилизационно производство. Правен режим.			
ТЕМА 15. ЗАЩИТА НА БИЗНЕСА В НЕСЪСТОЯТЕЛНОСТ		2	2	
15.1	Понятие за неплатежоспособност и свръхзадълженост. Дефиниции. Презумпции.			
15.2	Правни средства за преодоляване на фалит. Оздравително производство. Извънсъдебно споразумение.			
Общо:		30	30	

III. ФОРМИ НА КОНТРОЛ

№. по ред	ВИД И ФОРМА НА КОНТРОЛА	Брой	ИАЗ ч.
1.	Семестриално оценяване		
1.1.	Тест	1	20
1.2.	Решаване на казуси и практически задачи	1	10
1.3.	Работа с нормативни актове, образци на документи и електронни ресурси	1	10
1.4	Разработване на курсов проект	1	10
1.5	Сравнително-правен анализ	1	10
Общо за семестриалното оценяване:		5	60
2.	Сесийно оценяване		
2.1.	Изпит (тест)	1	60
Общо за сесийното оценяване:		1	60
Общо за всички форми на контрол:		6	120

IV. ЛИТЕРАТУРА

ЗАДЪЛЖИТЕЛНА (ОСНОВНА) ЛИТЕРАТУРА:

1. Воденичаров, А. Европейско дружество. Societas Europaea, С., 2018.
2. Бъчварова, М. Специфични ненаименувани търговски договори- институт на договорното право. Варна, Наука и икономика, 2015.
3. Герджиков, О. Търговски сделки. С., Труд и право. 2015.
4. Григоров, Г. Търговска несъстоятелност. Сиби, С., 2017.
5. Голева, П. Търговски сделки. С акцент върху Кодекса за застраховането от 2016 г. С., Нова звезда. 2018.
6. Калайджиев А., Търговци, Сиби, С., 2021.
7. Герджиков, О., Учебник по търговско право. Част 1 Търговци, Труд и право., С., 2021.

8. Герджиков, О., Учебник по търговско право. Част 2 Търговски сделки, Труд и право, С. 2022.
9. Бъчварова.М., Вladoва.В., Цветковска.М., Търговско право, Наука и икономика, Варна, 2022 .
10. Калайджиев, А., Недкова, К., Промени в търговския закон, Труд и право, С., 2023.

ПРЕПОРЪЧИТЕЛНА (ДОПЪЛНИТЕЛНА) ЛИТЕРАТУРА:

- 1.Бъчварова, М. Търговска несъстоятелност- правни и икономически теоретико-приложни аспекти. Варна, Наука и икономика. 2018.
2. Рангелов. Е. Търговски договори на предприятието.2012.
- 3.Неплатежоспособност- понятие и презумпции за доказване.// Сб. Доклади: Ролята на правото в съвременната икономика, 2017.
4. Радев, Е., Оздравителният план, Труд и право., С., 2018.
4. Вladoва, В. Клаузата форсмажор в търговските договори. Известия. Икономически университет-Варна, 2019 , бр. 1, с. 40-52
5. Цветковска, М. За характера на отговорността на управителя на дружеството с ограничена отговорност. Известия. ИУ-Варна, 2019, бр. 2, с. 141-155.
6. Калайджиев, А., Кооперация, Сиби, С., 2021.
7. Хорозов, Г., Менителничноправни отношения, Труд и право, С., 2022.